



**Startups, scale-ups, unicórnios e business angels vêm à Sede Nacional da ANJE (Porto), no dia 23 de maio**

# **ONDA TECNOLÓGICA É SURFADA NA ANJE COM A UBER, ACCEL PARTNERS E MINDMAZE**

- **WE'BIZ Talk & SPA DEMO DAY** assinala o kick-off da Start & Scale Week dinamizada pelo ScaleUp Porto, iniciativa do Município do Porto, e divide-se em duas jornadas intensivas de aprendizagem: SPA Demo Day Start e WE'BIZ Talk "Surfing the Tech Revolution"
- **SPA – Startup Porto Accelerator Demo Day Start** dá o pontapé de saída na agenda com reflexões focadas na captação de capital em rondas de financiamento Seed e Series A
- **AddVolt, Kide, UpHill, Dart, Probe.ly, Muzzley, Coimbra Genomics, GuestU, LandingJobs e Aptoide** são as startups e scale-ups que se juntam a FNABA, Portugal Ventures e Caixa Capital para partilhar lições extraídas nos períodos de aceleração efetiva de startups
- **WE'BIZ Talk "Surfing the Tech Revolution"** arranca ao início da tarde com casos de sucesso nacionais e internacionais para ajudar os empreendedores a escalar e acelerar o “erro” e aproximar Portugal do pelotão da frente do investimento na Europa
- **Romain David** (antigo Head of Driver Engagement da Uber), **Laura Grimmelmann** (investidora da Accel Partners), **Elmar Schnee** (Management Advisor da Mindmaze), **John Fontein** (antigo VP of Business Development na GoEuro & Global Head of Travel na Button), **Yoram Winjgaarde** (CEO da Dealroom), **Nicolaj Hojer Nielsen** (Business Angel) são os speakers internacionais da WE'BIZ Talk
- **Peter Hopwood** (Present, Impact & Executive Speaker Coach da Hopwood Communications) é mestre de cerimónias e moderador dos fireside chats da WE'BIZ Talk
- **Demo Day do Startup Porto Accelerator** integra o programa da WE'BIZ Talk com o pitch de dez projetos: **Bnesis, Flatcrasher, Framie, GameStars, Infinite Foundry, Sellit, Promptly, Scrutinit, XTrendi e Cosoftw**
- **Adelino Costa Matos** (Presidente da ANJE) e **Luís Carneiro** (Administrador no INESC TEC) abrem sessão que encerra com a intervenção de **Rui Moreira** (Presidente da Câmara Municipal do Porto)
- **As WE'BIZ Talks** são sessões periodicamente organizadas pela ANJE que visam facilitar o contacto entre empreendedores e mentores, investidores ou agentes de capital de risco de referência no mercado global



A ANJE – Associação Nacional de Jovens Empresários dá um novo impulso ao scale-up do ecossistema nacional de empreendedorismo com a organização da **WE'BIZ Talk & SPA Demo Day**, na próxima terça-feira (dia 23 de maio), no Porto. A jornada assinala o kick-off da Start & Scale Week dinamizada pelo ScaleUp Porto, uma iniciativa do Município do Porto, e terá como protagonistas startups tecnológicas early stage, scale-ups portuguesas e internacionais, unicórnios e renomados mentores e investidores. Na prática, a jornada empreendedora divide-se em dois programas de intensa aprendizagem. A manhã arranca com dicas relevantes para os empreendedores que procuram captar investimento (Seed ou Series A) no **SPA – Startup Porto Accelerator Demo Day Start**. AddVolt, Kide, UpHill, Dart, Probe.ly, Muzzley, Coimbra Genomics, GuestU, LandingJobs e Aptoide são as startups e scale-ups que se juntam a players como a FNABA - Federação Nacional de Associações de Business Angels, Portugal Ventures e Caixa Capital para desvendar as lições recolhidas do período de aceleração e da participação em rondas de investimento. Após o almoço de networking informal, a **WE'BIZ Talk “Surfing the Tech Revolution”** chama ao palco os representantes da Uber, Accel Partners, MindMaze ou da GoEuro para ajudar os gestores a darem o próximo passo na sua estratégia de scale-up. A participação é gratuita e o registo deve ser efetuado online ([www.anje.pt/portal/anje-we-biz-talk-spa-demo-day](http://www.anje.pt/portal/anje-we-biz-talk-spa-demo-day)).

**“A WE'BIZ Talk & SPA Demo Day traz ao Porto exemplos partilhados na primeira pessoa de startups, scale-ups e unicórnios que erraram, cresceram e singraram no mercado global e que corporizam os três objetivos essenciais da ANJE com a organização da iniciativa: ajudar os empreendedores a aprender, errar e superar o ‘falhanço’ mais rapidamente; colocar os fazedores nacionais em contacto com os investidores e as realidades dos hubs empreendedores de referência no espaço europeu; estreitar a cooperação entre os players do ecossistema nacional e proporcionar um momento de aprendizagem conjunta”**, refere o Presidente da ANJE, Adelino Costa Matos. **“Estou certo que a presença de referências do ecossistema global de empreendedorismo como a Uber, Mindmaze, GoEuro ou Accel Partners vai permitir aos membros da audiência sair desta jornada dupla com uma visão mais clara dos benefícios e oportunidades a explorar na revolução tecnológica que estamos a viver em Portugal”**, complementa o responsável.



Para Adelino Costa Matos “**a diversidade de startups incluída nos diferentes momentos da WE’BIZ Talk & SPA Demo Day, com a coexistência de projetos em estágios pré-seed, seed e growth vinculados a diferentes setores de mercado, é um sinal revelador da maturação e expansão do ecossistema português. De resto, os resultados da dinâmica de cooperação instalada começam a ser mensuráveis na capacidade para atrair players de referência para Portugal e no volume crescente de investimentos captados pelos projetos nacionais**”, complementa o Presidente da ANJE.

## **HISTÓRIAS NA PRIMEIRA PESSOA PREPARAM EMPREENDEDORES PARA CAPTAR INVESTIMENTO**

O storytelling é o mote para o pontapé de saída da iniciativa **WE’BIZ Talk & SPA Demo Day**. Após a intervenção de abertura de Rafael Alves Rocha, Diretor de Comunicação da ANJE, a AddVolt inaugura o conjunto de reflexões do **SPA Demo Day Start** para explicar como a energia captada pelos painéis fotovoltaicos pode ser útil e rentável para as empresas de transporte e logística. Bruno Azevedo, CEO da startup, vai conversar com Clara Gonçalves, Diretora Executiva do UPTEC - Parque de Ciência e Tecnologia da Universidade do Porto, e partilhar a história de um projeto que está a crescer no mercado global.

O exemplo de combinação entre inovação de valor acrescentado e tecnologia antecede o primeiro fireside chat do programa. Pedro Bandeira, Presidente da FNABA, e Carlos Cerqueira, Diretor de Inovação do IPN – Instituto Pedro Nunes, vão abordar o tema “How to raise an angel round - Investment Readiness Level” e refletir sobre as práticas basilares que os empreendedores não podem esquecer para serem bem-sucedidos numa ronda de investimento com business angels. O terceiro momento de partilha do SPA Demo Day Start tem como tema central a aceleração. Kide, UpHill, Dart e Probe.ly são quatro startups que têm em comum os factos de serem finalistas do Caixa Empreender Award e terem experienciado um período de aceleração. Sob a moderação de Pedro Rocha Vieira, CEO da Beta-i, os empreendedores dos quatro projetos vão partilhar “Learnings from Portuguese acceleration”.

O período de aceleração leva os fundadores a conhecerem novos estágios de evolução dos seus projetos. É sobre a transição do período seed para series A que Domingos Bruges, Cofundador e



CEO da Muzzley, vai falar numa intervenção na primeira pessoa e subordinada ao tema “From Seed to Series A: Lessons learned”. Trata-se de um percurso com percalços e histórias valiosas para qualquer fazedor. Do ponto de vista do empreendedor, o SPA Demo Day Start transita para a análise da evolução na ótica do investidor, no painel “From pre-seed to Series A: The Investors Perspective”. Daniela Monteiro, Diretora Executiva da Startup Braga, é a moderadora e agitadora da discussão que conta ainda com os contributos e o know-how de Walter Palma, Diretor de Investimento na Caixa Capital, Alexandre Santos, Head of Venturing da Sonae IM, e Heitor Benfeito, Diretor de Portfolio Development na Portugal Ventures.

Os investidores continuam na mira da audiência no painel “How to raise a seed round”. Coimbra Genomics, GuestU e Landingjobs já captaram investimento inicial e vão partir da sua experiência para partilhar boas práticas com os empreendedores da audiência e facilitar a concretização dos seus objetivos. A moderação e coordenação da conversa fica a cargo de Gonçalo Agra Amorim, Diretor Executivo da Building Global Innovators.

Para encerrar o painel de reflexões do SPA Demo Day Start, a ANJE traz a palco Paulo Trezentos, CEO da Aptoide. O gestor responsável pela scale-up tecnológica portuguesa desenvolveu uma plataforma de distribuição de aplicações para o sistema operativo android e já angariou 3,7 milhões de euros numa ronda de investimento series A. Este é o marco que leva Paulo Trezentos a intervir na sessão e partilhar conhecimento no keynote “Lessons Learned from a Series A round”.

## **UNICÓRNIOS, SCALE-UPS, INVESTIDORES E “CAMPEÕES ESCONDIDOS” COMPÕEM A REVOLUÇÃO TECNOLÓGICA DA WE'BIZ TALK**

As ligações estabelecidas no almoço de networking abrem o apetite para nova ronda de partilhas, reflexões, conversas, discussões e conclusões na **WE'BIZ Talk “Surfing the Tech Revolution”**. Adelino Costa Matos, Presidente da ANJE, e Luís Carneiro, Administrador do INESC TEC, assumem as honras de abertura da sessão e introduzem um novo episódio de storytelling. Desta feita o protagonista é internacional. A MindMaze é uma startup unicórnio europeia que desenvolveu uma plataforma de computação capaz de captar a atividade cerebral na intenção e criou um novo sistema operativo para computadores com aplicação nos setores da saúde e dos videojogos. **Elmar Schnee, Management Advisor da empresa**, abre o período a agenda da



WE'BIZ Talk num fireside chat com o mestre de cerimónias **Peter Hopwood, Presence, Impact & Executive Keynote Speaker Coach da Hopwood Communications.**

O storytelling da WE'BIZ Talk prossegue com a intervenção de **John Fontein, antigo VP of Business Development na GoEuro & Global Head of Travel na Button.** O orador vai partilhar os detalhes da “European Scale-Up Story” da GoEuro, ao revelar a escalada no mercado da scale-up que permite aos cidadãos encontrar as melhores e mais baratas opções de viagem, seja para viajar de comboio, autocarro ou avião, para qualquer destino na Europa. A agenda da WE'BIZ Talk mantém a senda do sucesso com um novo exemplo, mas desta feita vivido no ecossistema nacional. Jorge Brás é Managing Partner e cofundador da Pathena, empresa especializada em investimentos em negócios na área das Tecnologias de Informação, e sobe ao palco para conversar com o mestre de cerimónias Peter Hopwood sobre a sua participação no primeiro exit bem-sucedido de uma empresa tecnológica em Portugal: a Enabler. Jorge Brás era quadro da SONAE quando decidiu lançar a Enabler, empresa de tecnologias de informação focada no setor da distribuição. O valor reconhecido ao projeto mereceu a consideração da SONAE que viria a apoiar, financiar e adquirir o negócio numa operação de corporate venturing que consumou a primeira exit tecnológica bem-sucedida no ecossistema nacional. A conversa está, por isso, subordinada ao tema “First Successful Tech Exit in Portugal”.

Apesar de centrar o foco em unicórnios, scale-ups e startups, a WE'BIZ Talk “Surfing the Tech Revolution” não esquece os “campeões escondidos” ou projetos que estão a revolucionar setores tradicionais da economia através da introdução de tecnologia nos processos e métodos de produção. É sobre a “Silent Revolution of the Hidden Champions” que José Pinto, CEO da Procalçado (empresa produtora da marca Lemon Jelly), vai dialogar com Peter Hopwood numa conversa que mistura disrupção, calçado e resultados muito significativos no mercado global. Sobre o mercado, mas de capitais, vai também falar Paulo Rodrigues da Silva, CEO da Euronext. O orador responsável pelo momento “Closing Bell” vai fazer soar literalmente a campainha das oportunidades disponíveis para os empresários no mercado bolsista.

A pausa para networking sugere a introdução de um novo tema e o investimento de capital de risco toma conta da agenda da WE'BIZ Talk “Surfing the Tech Revolution”. Em palco para apresentar números, insights e dados concretos sobre a “VC Investment Landscape in Europe”





vai estar **Yoram Wijngaarde, CEO da Dealroom**. O gestor lidera a one-stop-shop que produz e fornece informações, números, análises e estudos relacionados com a tecnologia, as empresas com elevados índices de crescimento ou o venture capital na Europa. Trata-se de uma apresentação que promete esclarecer fazedores e players sobre a realidade de investimento de capital de risco no espaço europeu e no panorama nacional.

Ainda no âmbito do investimento, mas com uma abordagem diferente, a WE'BIZ Talk traz histórias de falhanços e sucessos. **Laura Grimmelmann, Investidora da Accel Partners**, sobe ao palco para apresentar "The Best and Worst portfolio stories" com que lidou na sua experiência enquanto agente de venture capital. A oradora já desempenhou funções como investidora na Advent International e trabalhou com a incubadora tecnológica Team Launch. Na sua intervenção, Laura Grimmelmann recorre aos piores e melhores exemplos com que contactou para despertar a atenção dos empreendedores para os erros e as práticas positivas e diferenciadoras a ter em conta no momento de apresentar modelos de negócios a investidores.

O capital de risco dá lugar aos business angels nas fontes de financiamento explanadas para novos negócios, que se torna assim na matéria em evidência na sessão. **Nicolaj Hojer Nielsen é um experiente Business Angel** que vem ao Porto com uma missão definida: explicar às startups portuguesas como é possível captar a atenção e o interesse de um business angel na keynote "How to catch a business angel for your startup". É também sobre atenção que se debruça a intervenção seguinte subordinada ao tema "**Stand & Deliver**" e protagonizada pelo mestre de cerimónias **Peter Hopwood, Presence, Impact & Executive Keynote Speaker Coach da Hopwood Communications**. O pitching coach, TEDx Speaker e mestre de cerimónias em eventos como The Next Web ou Startup Turkey vai ensinar os empreendedores a sobressair em todos os momentos de interação com clientes, parceiros, fornecedores e investidores.

## **DIA (D)ECISIVO PARA DEZ STARTUPS E A HISTÓRIA DO HOMEM LIGADO AOS SUCESSOS DO IPHONE E DA UBER**

A agenda da WE'BIZ Talk prossegue com startups em palco, mas num registo diferente. Bnesis, Flatcrasher, Framie, Gamestars, Infinite Foundry, Sellit, Promptly, Scrutinit, XTrendi e Cosoftw são dez projetos que desenvolveram competências e afinaram o seu modelo de negócio no período



de aceleração efetivo do Startup Porto Accelerator. Os empreendedores do programa de aceleração levado a cabo pela ANJE, em parceria com o INESC TEC, têm a oportunidade de revelar o valor que os seus projetos podem aportar ao mercado numa ronda de pitch que conta com mentores, investidores e players de referência do ecossistema nacional e internacional na audiência.

Para o Presidente da ANJE, Adelino Costa Matos, **“Os dez projetos do Startup Porto Accelerator que sobem ao palco no demo day têm uma oportunidade única para validar o seu produto/serviço ou até garantir um investimento inicial, uma vez que vão realizar o seu pitch perante uma audiência qualificada onde constam empreendedores experientes, bem como reputados gestores, mentores e investidores”**.

A última keynote da WE'BIZ Talk “Surfing the Tech Revolution” fica reservada para um orador que combina os vocábulos fracasso, sucesso, tecnologia, investimento, startup, scaleup e unicórnio na sua história. **Romain David, antigo Head of Driver Engagement da Uber**, começou por fracassar em Química enquanto estudante, mas as lições que retirou desta experiência menos positiva colocaram-no no caminho da equipa que desenvolveu o iPhone. Desde então, o orador desenvolveu uma carreira de sucesso, que fica marcada ainda pela passagem pelo unicórnio Uber e pela cofundação da Meexo, experiência mobile inovadora desenhada para conhecer novas pessoas que viria a ser adquirida.

As honras de encerramento da jornada dupla **WE'BIZ Talk & SPA Demo Day** ficam a cargo de Rui Moreira, Presidente da Câmara Municipal do Porto, que vai assinalar, na sua intervenção, o Kick-Off da Start & Scale Week dinamizada pelo ScaleUp Porto, entre os dias 27 de maio e 3 de junho. Trata-se de uma semana única, dedicada à promoção da inovação, do empreendedorismo e da criação de emprego com base na cidade do Porto. Com iniciativas dirigidas aos mais variados públicos, a Start & Scale Week visa reforçar o papel da cidade do Porto como referência para o movimento de ScaleUp à escala nacional e internacional.



## Gabinete de Imprensa

Maio de 2017

---

**Sobre a ANJE - Associação Nacional de Jovens Empresários:** A ANJE é uma associação de direito privado e utilidade pública que, desde 1986, representa institucionalmente os jovens empresários portugueses e os apoia na sua atividade empresarial. Foi pioneira na promoção do empreendedorismo jovem no nosso país e, mais recentemente, notabilizou-se no incentivo à adoção de modelos empresariais baseados na inovação, investigação e desenvolvimento. De facto, a ANJE tem concentrado esforços no chamado empreendedorismo qualificado, de forma a criar condições para que os jovens convertam o seu conhecimento em valor empresarial. Para tanto, a associação disponibiliza incubadoras para empresas de base tecnológica e fornece acompanhamento especializado em processos de formação, gestão, financiamento e inovação empresariais. Com mais de cinco mil associados, mais de meia centena de colaboradores, uma dezena de áreas operacionais e vários núcleos regionais, a ANJE desenvolve uma atividade de indelével relevância pública. Tem, de resto, o estatuto de membro do Conselho Económico e Social.

**Para mais informações, contactar: RAFAEL ALVES ROCHA | t. 919408071 | e. [rafaelrocha@anje.pt](mailto:rafaelrocha@anje.pt)**

ANJE – Associação Nacional de Jovens Empresários | Gabinete de Comunicação, Conteúdos e Marketing  
Casa do Farol, Rua Paulo da Gama, 4169-006 Porto | t. 220 108 000 | f. 220 108 010 | w. [www.anje.pt](http://www.anje.pt)